

# 営業社員の育成結果評価シート 1

結果評価項目	実績	
	達成      何が良かったか 未達成    どのプロセスが問題か	
プロセス評価項目	自己評価	上司評価
目標達成するための要件は明確で適切であったか		
その要件を正しく計画化できていたか		
5W1Hで計画されていたか		
実行は計画どおりかつ意図的であったか		
関係者は目的意識、目標意識を十分にもっていたか		
その他		